Nº Consulta	284969	
	Consultante:	[redacted]
	Fecha Consulta	**Jueves, 26 de Septiembre de 2013 a las 15:40**
	Fecha Compromiso	**Martes, 22 de Octubre de 2013**
	Región	MAULE
	Area	DIREC. REG. TALCA
	Objetivo	Información sobre programas y nóminas de beneficiarios.
	Tipo Atención	Web
	Tipo Consulta	Información Transparencia
	Tipo Respuesta	Derivar Espec. INDAP
	Servicio	Directores Regionales
	Quien Reenvio	Rosa A. Ponce Castillo
	Quien debe Responder	Luis Fernando Verdejo Vega
	Persona que Registró la consulta	Rosa A. Ponce Castillo
	Estado Consulta	Respondida
	Estado Transparencia	**Finalizada: Entregada**
	Consulta	

Soy estudiante de octavo semestre de antropología, en la Universidad Academia de Humanismo Cristiano, y envío este correo para solicitar el diseño completo de un proyecto de inversión social ubicado en la comuna de Parral, y que incluya a la localidad de Fuerte Viejo, para realizar un trabajo en el ramo de Antropología Aplicada II. A su vez, también señalo que sólo necesito el diseño completo del proyecto en formato digital (es decir: indicadores, objetivos, plazos, población beneficiada, etc.) no sus resultados ni evaluaciones posteriores.
Sé que en el año 2006 Indap en el proyecto "Servicio de Evaluación de Planes de Manejo año 2006 del Sistema de Incentivos para la Recuperación de Suelos Degradados" dicho proyecto involucraba a la localidad que busco que está dentro del rubro arrocero, o tal vez tengan otro proyecto que puedan facilitarme.
Es necesario recalcar que solicito dicha información con suma urgencia, puesto que se deben cumplir ciertos plazos académicos.

Respuestas (1)

- **Respondido Por:** Luis Fernando Verdejo Vega **Martes, 22 de Octubre de 2013 a las 15:31**

Estimada [redacted]
Junto con saludar envío proyecto recientemente desarrollado en el sector de Fuerte Viejo a través del Programa de Asesorías Técnicas conducidas por consultores capacitados para diseñar en acuerdo con el usuario, las mejores estrategias para mejorar sus sistemas productivos.
Este diseño supone necesariamente un acertado diagnóstico de las brechas tecnológicas existentes y un plan de trabajo que se basa en un conjunto de acciones técnicas a desarrollar por el usuario el cual se compromete contractualmente a adoptarlas. El contrato de asesoría técnica está asociado al logro de los resultados.

En este caso, el proyecto es ejecutado por la empresa consultora Ramon Henriquez a la UNIDAD OPERATIVA **UNICAVEN**, conjunto de 121 agricultores arroceros del Sector Fuerte Viejo, que componen el grupo de asesoría técnica. El trabajo de la empresa se orientó en mejorar rendimientos y disminuir costos de producción. El trabajo se desarrolló coordinado con otros programas de INDAP como el de recuperación de suelos y para lo cual la empresa gestionó la postulación de estos agricultores al concurso de recuperación de suelos con el objeto de cumplir con lo planteado en el sentido de implementar técnicas en el suelo que ayuden a mejorar rendimientos. De acuerdo a los resultados obtenidos, los rendimientos por hectáreas (quintales x hectáreas) y costo de producción por hectárea años 2012 / 2013, se cumplieron en un 80% y 85% respectivamente. En la seccion ANTECEDENTES, se adjunta Propuesta de Trabajo, Plan de trabajo y Metas.

Atento a sus comentarios saluda atentamente
Luis Verdejo Vega
Director Regional INDAP
Región del Maule

PROPUESTA TÉCNICA Y ECONÓMICA DE SERVICIOS

Servicios de Asesoría Técnica de INDAP MODALIDAD SAT Emprendedores

ETAPA DE CONVOCATORIA DIRECTA, LICITACIÓN PÚBLICA SAT Emprendedores

Fecha
0 6 / 0 7 / 1 1

1. LOCALIZACIÓN TERRITORIAL

Región	Agencias de Área
DEL MAULE	PARRAL

2. IDENTIFICACIÓN DEL PROVEEDOR

Nombre Proveedor:	RAMON EDUARDO HENRIQUEZ SALVO
RUT Proveedor:	[redacted]

3. IDENTIFICACION DE LA UNIDAD OPERATIVA

Nombre Unidad Operativa	UNICAVEN DEL AREA PARRAL
Localización (comuna y localidades que	SAN LORENZO, UNICAVEN, CUYUMILLACO, FUERTE VIEJO, NOGAL DE TORCA,

abarca)	QUINCHAMAVIDA Y CURIPEUMO.
Número de Productores	121
Rubro	ARROZ
Nivel Promedio de desarrollo[1]	NIVEL BASICO
Perfil Unidad Operativa (Indicar las brechas principales que caracterizan a la Unidad Operativa, de acuerdo al nivel de desarrollo de negocio de sus productores y que se pretenden resolver a través del servicio SAT emprendedores)	1. Mejorar calidad, rendimientos, reducir efectos de enfermedades y otros factores que incidan, sobre los resultados productivos de la actividad, que estén orientados a realizar manejo productivo de los rubros involucrados que privilegie la aplicación de método integral para la rentabilidad del Cultivo de Arroz-Cheek. Con objeto que la totalidad de los integrantes cuenten con asesoria y capacitación para desarrollar un eficiente manejo técnico de sus cultivos, respondiendo a las exigencias de los mercados destino.
	2. Entregar herramientas de gestión predial, para la implementación registros productivos y control de ventas, con el objetivo de disponer de registros que permitan tener información ordenada y sistematizada de costos.
	3. Mejorar el acceso de las empresas individuales, a la información de mercado mas relevante, en forma oportuna y clara.
	4. Desarrollar y apoyar programa (s) para fomentar el manejo sustentable de los recursos naturales principalmente suelo y agua.
	5. Mejorar el sistema productivo ganadero.
	6. Asociarse en forma conjunta para acceder a mejores precios de la agroindustria y a la vez obtener menores precios de los insumos.

[1] Según lo establecido en el punto 4.1.1. de las Normas Técnicas y procedimientos Operativos del Servicio de Asesoría Técnicas

4. PROPUESTA TÉCNICA

4.1 USUARIOS SEGMENTO BÁSICO

Objetivo[1]	Resultado Esperado	Indicador	Actividades QUE	Metodología COMO	Responsable QUIEN	Plazo
Conocer y registrar la situación del manejo Agropecuario actual del agricultor.	Saber y evaluar la situación agropecuaria del total (100%) de los agricultores de la Unidad Operativa.	Diagnostico	Recopilación de información de su actividad agropecuaria.	*Reunión o visita en terreno, análisis en la oficina.	*Ramón Henríquez Salvo. *Gonzalo Henríquez Salvo *Joel Aravena Cruz	Agosto 2011
Producir rendimientos en arroz superiores a los actuales.	Aumento de Rendimiento (4 QQ/ha).	QQ/ha (Registros)	*Visitas Técnicas en terreno. *Reuniones Técnicas *Seminario (con tecnologías nacionales INIA).	Capacitación en temas técnicos-productivos, Mediante: *Visitas a cada agricultor. *Reuniones, exposición del tema. *Seminario, durante un día, exposiciones.	*Ramón Henríquez Salvo. *Gonzalo Henríquez Salvo *Joel Aravena Cruz	Abril 2012
			Giras técnica nacional	Capacitación en terreno de las nuevas tecnología	*Ramón Henríquez Salvo. *Gonzalo Henríquez Salvo	Diciembre 2012

					***Joel Aravena Cruz**	
			Gira técnica nacional (Actividades de difusión horizontal de tecnologías productivas).	***Difusión de la metodología del Manejo del cultivo para alta productividad. Coordinado con Fedearroz y FLAR (Fondo Latinoamericano para Arroz de Riego).**	***Ramón Henríquez Salvo. *Gonzalo Henríquez Salvo *Joel Aravena Cruz**	**Diciembre 2012**
Producir Rendimientos Industriales en arroz superiores a los actuales.	**Aumento del Rendimiento Industrial (1,5%)**	**% (Registros)**	***Visitas Técnicas en terreno. *Reuniones Técnicas *Seminario (con tecnologías nacionales INIA).**	**Capacitación en temas técnicos-productivos. Mediante: *Visitas a cada agricultor. *Reuniones, exposición del tema. *Seminario, durante un día, exposiciones.**	***Ramón Henríquez Salvo. *Gonzalo Henríquez Salvo *Joel Aravena Cruz**	**Abril 2012**
Reducir efectos de Malezas, plagas y enfermedades sobre el arroz.	**Aumento de Rendimiento (4 QQ/ha)**	**QQ/ha (Registros)**	***Visitas Técnicas en terreno. *Reuniones Técnicas *Seminario (con tecnologías nacionales INIA).**	**Capacitación en temas técnicos-productivos. Mediante: *Visitas a cada agricultor. *Reuniones, exposición del tema. *Seminario, durante un día, exposiciones.**	***Ramón Henríquez Salvo. *Gonzalo Henríquez Salvo *Joel Aravena Cruz**	**Abril 2012**
Superar puntos críticos en arroz.	**Realizar las labores o manejos para**	**Registros (Arroz-Cheek)**	***Visitas Técnicas en terreno. *Reuniones**	**Capacitación en temas técnicos-productivos.**	***Ramón Henríquez Salvo. *Gonzalo Henríquez**	**Abril 2012**

	superar los puntos críticos. (100% de la Unidad Operativa).		**Técnicas *Seminario (con tecnologías nacionales INIA). *Postulación SIRSD-Sust.**	**Mediante: *Visitas a cada agricultor. *Reuniones, exposición del tema. *Seminario, durante un día, exposiciones.**	**Salvo *Joel Aravena Cruz**	
Mejorar el conocimiento en gestión predial.	**Adquirir conocimientos (nota, de acuerdo al diagnostico será el costo a disminuir)**	**$/ha (costo) (registros)**	***Visitas Técnicas en terreno. *Reuniones Técnicas**	**Capacitación en gestión empresarial Asesoria mediante: *Visitas a cada agricultor. *Reuniones, exposición del tema.**	***Gabriela Alegría Ponce**	**Abril 2012**
Clasificar y registrar costos productivos en arroz.	**Saber los costos productivos (100% Unidad Operativa).**	**$/ha (costo) (registros)**	***Visitas Técnicas en terreno. *Reuniones Técnicas**	**Registrar costos productivos *Visitas a cada agricultor. *Reuniones, exposición del tema.**	***Gabriela Alegría Ponce**	**Abril 2012**
Disponer de información de mercado	**Mejorar la comercialización (100% Unidad Operativa).**	**$/QQ (registros)**	***Visitas Técnicas en terreno. *Reuniones Técnicas *Atención en Oficina**	**Difusión de información de precios y mercado. *Visitas a cada agricultor. *Reuniones, exposición del tema. *Atención en oficina**	***Gabriela Alegría Ponce**	**Abril 2012**
Desarrollar y apoyar un	**Implementación de practicas de**	**Nº ha, con practica.**	***Visitas Técnicas en terreno.**	**Capacitación y difusión de las**	***Ramón Henríquez Salvo.**	**Abril 2012**

programa para el manejo sustentable de los recursos naturales.	**manejo sustentables (Postulación del 90% al SIRSD-Sust. y 20% a PDI, según disponibilidad presupuestaria de INDAP).**	**(registros)**	***Reuniones Técnicas *Postulación SIRSD-Sust.**	**prácticas de manejo sustentable. *Visitas a cada agricultor. *Reuniones, exposición del tema. *Postulación SIRSD-Sust.**	***Gonzalo Henríquez Salvo**	
Mejorar la calidad ganadera actual.	**Terminar animales en un menor tiempo (según diagnostico)**	**Kg/ha (kg de ternero destetados por ha)**	***Visita técnica en terreno. *Reunión grupal**	***Visitas a cada agricultor. *Reuniones, exposición del tema.**	***Cristian Veliz Pareja**	**Abril 2012**
Optimizar los recursos productivos	**Disminuir costo de producción (según diagnostico)**	**$/kg**	***Visita técnica en terreno. *Reunión grupal**	***Visitas a cada agricultor. *Reuniones, exposición del tema.**	***Cristian Veliz Pareja**	**Abril 2012**
Forman una Asociación de pequeños agricultores.	**Reunir un grupo para asociarse**	**Listado de Socios**	***Hacer todos los trámites para formar la Asociación.**	***Planificación y organización de la Asociación.**	***Gabriela Alegría Ponce**	**Abril 2012**
Informar y postular a los clientes a los Instrumentos de INDAP.	**Postulaciones a Instrumento de INDAP. (Postulación del 90% al SIRSD-Sust. y 20% a PDI, según disponibilidad presupuestaria de INDAP).**	**Nº de Beneficiarios**	***Postulación al SIRSD-Sust, PDI *Informar mediante Visitas y reuniones.**	***Formulación de planes de manejos y Proyectos de Inversión. * Informar en las visitas y reuniones.**	***Ramón Henríquez Salvo. *Gonzalo Henríquez Salvo *Joel Aravena Cruz**	**Abril 2012**
Apoyo en rubros secundarios	**Adecuado manejo Técnico (Según Diagnostico).**	**Kg./ha**	***Visitas Técnicas en terreno.**	**Capacitación y difusión de las prácticas de manejo**	***Ramón Henríquez Salvo. *Gonzalo Henríquez Salvo**	**Abril 2012**

				sustentable. *Visitas a cada agricultor.	***Joel Aravena Cruz**	

[1]Se debe establecer y desarrollar al menos un objetivo de trabajo por cada brecha descrita en el perfil de la Unidad Operativa.

5. CARTA GANTT

5.1 USUARIOS SEGMENTO BÁSICO

Actividad	**AÑO: 2011**					**AÑO: 2012**						
	Agosto	**Septiembre**	**Octubre**	**Noviembre**	**Diciembre**	**Enero**	**Febrero**	**Marzo**	**Abril**	**Mayo**	**Junio**	**Julio**
Visitas Técnicas Agrícolas		**X**	**X**	**X**		**X**		**X**				
Visitas Técnicas Ganaderas		**X**										
Visitas Técnicas Gestión		**X**										
Reuniones Agrícolas	**X**								**X**			
Reuniones Ganaderas	**X**								**X**			
Reunión Gestión	**X**								**X**			
Seminario		**X**										
Gira Técnica					**X**							
Planificación y Organización de una Asociación de Agricultores.	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**			
Diagnostico (elaboración y	**X**											

análisis)												
Plan de Negocio	**X**											
Atención publico y consultas.	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**			
Articulación con Instrumentos de INDAP	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**	**X**			

6. PERFIL DE CADA INTEGRANTE DEL EQUIPO PROFESIONAL

N°	Título Profesional	Años de ejercicio de la profesión	Porcentaje de la jornada laboral dedicada a la asesoría	Años de Experiencia en Asesoría Técnica en terreno.	Experiencia Laboral	
					Rubro y/o especialidad	Años de experiencia
1	**INGENIERO AGRONOMO** RAMON EDUARDO HENRIQUEZ SALVO.	**12**	**60,4%**	**12**	**Arroz**	**11**
				12	**Frutales Menores**	**11**
2	**INGENIERO AGRONOMO** GONZALO ANDRES HENRIQUEZ SALVO.	**10**	**56,2%**	**9**	**Arroz**	**8**
				7	**Frutales Menores**	**7**
				7	**Buenas Prácticas Agrícolas, Estándares y Protocolos Internacionales (BPA)**	**7**
				3	**Formulación y Evaluación de Proyectos Silvoagropecuarios.**	**3**
3	**TECNICO AGRICOLA** JOEL HUMBERTO ARAVENA CRUZ	**28**	**30,5%**	**280**	**Arroz**	**21**
				15	**Bovinos de Carne**	**15**
				15	**Ovinos**	**15**
4	**INGENIERO COMERCIAL MENCION**	**6**	**37,9%**	**6**	**Planificación Estratégica**	**2**
				6	**Gestión de Procesos**	**2**

	ADMINISTRACION GABRIELA DEL CARMEN ALEGRIA PONCE			**6**	**Marketing y Comercialización**	**2**
				6	**Asesoria contable, financiera y tributaria**	**2**
				3	**Formulación y Evaluación de Proyectos Silvoagropecuarios.**	**3**
5	**CONTADOR AUDITOR** MONICA ALEGRIA PONCE	**12**	**4%**	**10**	**Asesoria contable, financiera y tributaria**	**10**
				10	**Planificación Estratégica**	**10**
				10	**Marketing y Comercialización**	**10**
6	**INGENIERO CIVIL AGRICOLA** MARCOS ANTONIO GONZALEZ CONCHA	**9**	**3%**	**9**	**Formulación y Evaluación de Proyectos de Riego**	**9**
7	**MEDICO VETERINARIO** CHRISTIAN GONZALO VELIZ PAREJA	**18**	**17,6%**	**18**	**Bovinos de Carne**	**18**
				18	**Ovinos**	**18**
8						

Debe detallarse el perfil de los profesionales. A la firma del contrato deben presentarse los currículos que deben coincidir con los perfiles propuestos y que pasarán a formar parte constituyente del Contrato.